

HERRAMIENTA HAVAD

Proceso de ventas

A través de la Herramienta HAVAD - Proceso de ventas, podrá supervisar y mejorar el rendimiento del proceso de ventas, facilitando la identificación de tendencias, evaluación de estrategias y optimización de la rentabilidad mediante la visualización de datos clave como ventas, costos, y rendimientos por múltiples dimensiones.



Hoja Bienvenida

Dentro de esta hoja, visualizará la definición de HAVAD y recomendaciones de uso.

Hoja Instrucciones

Visualice las instrucciones de uso de HAVAD - Proceso de ventas.



Hoja - Indicadores

Encuentre el listado de indicadores que estructuran **HAVAD** que revelan la salud financiera y operativa, permitiendo identificar y mitigar riesgos para optimizar la rentabilidad y eficiencia del proceso de ventas.

Hoja - Datos

En esta hoja podrá diligenciar los datos del **proceso de ventas**, los cuales permitirán alimentar automáticamente los gráficos.



Hoja - Dashboard

Visualice los datos de cada año por medio de diferentes gráficos variados asegurando una visión integral de los datos, facilitando la identificación de tendencias, variaciones históricas y áreas de oportunidad.

