

Curso Virtual

Auditando en profundidad el ciclo de ventas



Introducción

Este curso brinda el conocimiento y las herramientas necesarias para auditar en profundidad el ciclo de ventas dentro de una organización.

Datos del curso



Duración del programa

3 horas CPE

Cantidad de módulos

5 + Lecciones de aprendizaje

Documentos complementarios

Guía del curso +
4 Anexos + 2 Herramientas

Certificado digital de participación

Descarga PDF

¿A quién va dirigido?



**Audidores internos/
externos**



**Encargados de riesgo de
una empresa**



**Personal del sector
de ventas**



Plan de estudios

- **Módulo 1**
Importancia del ciclo de ventas dentro del proceso productivo
1 lección
- **Módulo 2**
Diferencias entre un proceso manual y otro soportado por un sistema de información
1 lección
- **Módulo 3**
Overview del proceso de ventas
6 lecciones

Plan de estudios

- **Módulo 4**
Controles clave y consideraciones de fraude
3 lecciones
- **Módulo 5**
Herramientas del curso
2 lecciones



Beneficios



Desde cualquier lugar

Puedes estudiar en cualquier momento, solo necesitas conexión a Internet



Flexibilidad de tiempo

Esta formación te permite ajustar las horas de estudio y las ocupaciones laborales



Desarrollo de aptitudes

Fortalece tus competencias y desarrolla nuevas habilidades



Metodología de vanguardia

Accede a recursos actualizados según normas y marcos de referencia mundial



Capacitación virtual 24/7

Ingresa en cualquier momento. ¡No hay horarios de clase!



Actualización permanente

Diseñados y actualizados de forma permanente por reconocidos expertos internacionales



Nuestra Escuela de Formación para Auditores ofrece **capacitación virtual** continua en temas de Auditoría, Control Interno, Fraude, Tecnología, Industrias y Desarrollo Personal; estos cursos son diseñados y actualizados por reconocidos expertos.

Además, cada curso virtual ofrece **recursos académicos** que agregan valor a la formación de los auditores.